

BAC PRO

COMMERCE

VENTE - ACCUEIL
CONSEIL - GESTION

FORMATION SUR 3 ANS
EN APPRENTISSAGE



Dans un cadre adapté

- Équipement multimédia,
- Possibilité d'internat,
- Activités extra-scolaires.

Avec un accompagnement personnalisé

- Aide à la recherche d'entreprises,
- Suivi individualisé.

Le bac professionnel commerce
est une formation qui prépare aux métiers de la vente en magasin. Il permet d'acquérir de solides connaissances en vente, gestion et une culture juridique et économique nécessaire pour faire carrière dans la grande distribution, l'approvisionnement, la vente, la fidélisation de la clientèle, l'animation d'une surface de vente et les tâches de gestion courante.

Entreprises d'accueil
Toutes les entreprises de distribution de biens, de services avec point de vente sédentaire, de tailles variées, spécialisées, ou généralistes :

magasins de détail, grossistes, grands magasins,
rayons en grande distribution spécialisée ou non.

- Vos activités en entreprise*
- Vendre (participation à la vente et au fonctionnement du magasin ou du rayon sous l'autorité du responsable de magasin ou du chef de rayon),
 - Accueillir, conseiller, orienter le client,
 - Participer à la mise en place d'opérations d'animation, à la gestion commerciale, à la vie du magasin.



CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS
45 ROUTE D'ARTONDU
91150 ORMOY LA RIVIERE

TEL. : 01 64 94 58 98

FAX : 01 69 92 83 20

Mail : maison-familiale-cfa@wanadoo.fr

Île de France

www.cfa-moulindelaplanche.fr

CONDITIONS D'ADMISSION

Avoir moins de 26 ans, sortir classe de 3^{ème}, (autres cas nous consulter),
avoir signé un contrat d'apprentissage.

**BAC
PRO**

COMMERCE

Formation

- 1^{ère} année : 18 semaines,
- 2^{ème} année : 19 semaines,
- 3^{ème} année : 20 semaines.

Rythme d'alternance :

- 2 semaines en formation au CFA,
- 2-3 semaines en entreprise.

Statut : Salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage

Rémunération brute mensuelle :

Salaire Minimum Brut Mensuel (35 h)

	Moins de 18 ans	De 18 à 20 ans	21 ans et +
1 ^{ère} année	25% du SMIC 370,07 €	41% du SMIC 606,91 €	53% du SMIC 784,54 €
2 ^{ème} année	37% du SMIC 547,70 €	49% du SMIC 725,33 €	61% du SMIC 902,96 €
3 ^{ème} année	53% du SMIC 784,54 €	65% du SMIC 962,18 €	78% du SMIC 1154,61 €

SMIC : 9.76 €/heure

Les métiers et débouchés

Métiers :

- Vendeur à distance,
- Vendeur spécialisé, conseiller,
- Assistant de vente,
- Employé de commerce,
- Adjoint d'un responsable de petites unités commerciales.

Poursuite de formation :

- BTS Management des Unités Commerciales (MUC) ou Négociation et Relations Clients (NRC).

Contenu de la formation

35 heures de cours dispensées par semaine, du lundi au vendredi midi.

Professionnelle

- Techniques de vente,
- Comptabilité - Gestion,
- Economie, Droit,
- Dossiers professionnels,
- Informatique et Nouvelles technologies appliquées à la vente et à la communication.

Générale

- Français,
- Mathématiques,
- Histoire-Géographie,
- Anglais, Espagnol,
- Éducation physique et sportive,
- Éducation artistique,
- Protection santé environnement.

