

# BAC PRO

## METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE



### FORMATION SUR 3 ANS EN APPRENTISSAGE

#### Dans un cadre adapté

- Équipement multimédia,
- Possibilité d'internat,
- Activités extra-scolaires.

#### Avec un accompagnement personnalisé

- Aide à la recherche d'entreprises,
- Suivi individualisé.

*Le bac  
professionnel commerce*  
est une formation qui prépare aux métiers de la vente en magasin.  
Il permet d'acquérir de solides connaissances en vente, gestion et une  
culture juridique et économique nécessaire pour faire carrière dans la grande  
distribution, l'approvisionnement, la vente,  
la fidélisation de la clientèle, l'animation d'une surface de vente  
et les tâches de gestion courante.

*Entreprises d'accueil*  
Toutes les entreprises de distribution de biens, de services  
avec point de vente sédentaire, de tailles variées, spécialisées,  
ou généralistes :

- Vos activités en entreprise*
- Vendre (participation à la vente et au fonctionnement du magasin ou du rayon sous l'autorité du responsable de magasin ou du chef de rayon),
  - Accueillir, conseiller, orienter le client,
  - Participer à la mise en place d'opérations d'animation, à la gestion commerciale, à la vie du magasin.



 ile de France

 forco

CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS  
45 ROUTE D'ARTONDU

91150 ORMOY LA RIVIERE

TÉL. : 01 64 94 58 98

FAX : 01 69 92 83 20

Mail : [maison-familiale-cfa@wanadoo.fr](mailto:maison-familiale-cfa@wanadoo.fr)



[www.cfa-moulindelaplanche.fr](http://www.cfa-moulindelaplanche.fr)

# CONDITIONS D'ADMISSION

Avoir moins de 30 ans, sortir classe de 3<sup>ème</sup>, (autres cas nous consulter),  
avoir signé un contrat d'apprentissage.

**BAC  
PRO**

**METIERS DU  
COMMERCE  
ET DE LA VENTE**

## Formation

- 1<sup>ère</sup> année : 18 semaines,
- 2<sup>ème</sup> année : 18 semaines,
- 3<sup>ème</sup> année : 18 semaines.

## Rythme d'alternance :

- 1 semaine en formation au CFA,
- 1 semaine en entreprise.

**Statut :** Salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage

## Rémunération brute mensuelle :

Salaires Minimum Brut Mensuel (35 h)

	Moins de 18 ans	De 18 à 20 ans	21 ans et +
1 <sup>ère</sup> année	27% du SMIC <b>410,70 €</b>	43% du SMIC <b>654,10 €</b>	53% du SMIC <b>806,20 €</b>
2 <sup>ème</sup> année	39% du SMIC <b>593,30 €</b>	51% du SMIC <b>775,80 €</b>	61% du SMIC <b>927,90 €</b>
3 <sup>ème</sup> année	55% du SMIC <b>836,70 €</b>	67% du SMIC <b>1019,20 €</b>	78% du SMIC <b>1186,60 €</b>

SMIC : 9.76 €/heure

## Les métiers et débouchés

### Métiers :

- Vendeur à distance,
- Vendeur spécialisé, conseiller,
- Assistant de vente,
- Employé de commerce,
- Adjoint d'un responsable de petites unités commerciales.

### Poursuite de formation :

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO) ou Négociation Digitalisation et Relations Clients (NDRC).

## Contenu de la formation

35 heures de cours dispensées par semaine, du lundi au vendredi midi.

## Professionnelle

- Techniques de vente et de commerce,
- Economie, Droit,
- Dossiers professionnels,
- Informatique et Nouvelles technologies appliquées à la vente et à la communication,
- Protection santé environnement.

## Générale

- Français,
- Mathématiques,
- Histoire-Géographie,
- Anglais, Espagnol,
- Éducation physique et sportive,
- Arts appliqués.

